

Asso71

PARLER DE SON PROJET ASSOCIATIF



PRÉSENTER LE PROJET DE
FAÇON CLAIRE ET CONCISE



S'ADAPTER À SON INTERLOCUTEUR
ET AJUSTER SON DISCOURS AU PUBLIC

COMMENT FAIRE ADHÉRER LES PERSONNES À NOTRE PROJET ASSOCIATIF ?



DONNER DES EXEMPLES
D'ACTIONS



SE DÉMARQUER



PARTAGER LES VALEURS
DE L'ASSOCIATION

POUR FAIRE ADHÉRER LES PERSONNES À NOTRE PROJET ASSOCIATIF



PRIVILÉGIEZ :

- Le rappel des étapes de la **construction** du projet associatif
- Une **présentation claire du but**, des **objectifs**, des **ambitions** et des **projets à long terme** de l'association
- Le partage des **valeurs** afin de **donner du sens** à l'engagement associatif
- La valorisation des **partenaires** et des **soutiens** (une fondation, par exemple...)
- La mise en avant des **particularités** qui rendent l'**association unique**
- Une argumentation solide et étayée avec des **exemples concrets d'actions**



ÉVITEZ DE :

- Donner des explications trop longues ou au contraire, trop succinctes
- Se montrer trop restrictif et peu ouvert aux remarques

ON VOUS DONNE LES CLÉS



- **Multiplier les échanges** autour du projet en **plus petit comité** voire **individuellement**
- **S'adapter à son interlocuteur** et ajuster son discours au public
- S'exprimer de façon **enthousiaste et positive**
- Mettre en avant les **points essentiels** et les **temps forts**
- **Synthétiser**, avoir un discours concis
- Montrer que le projet est **structuré**

VOUS ÊTES INTÉRESSÉ ? CONTACTEZ-NOUS ! :

Asso71 - Service départemental des associations - Du lundi au vendredi, de 9h à 19h
03 85 37 67 37 - asso71@saoneetloire71.fr